

LLY

Eli Lilly and Company

SECTOR การดูแลสุขภาพ

INDUSTRY เภสัชภัณฑ์

Reviewed by TSFC

Generated by AI

Earning Results

Q1-2026

Key Financial Highlights

2026-05-26

Close Price (USD) 1,065.00

Market Cap. (M.USD) 949,704.60

Avg. Turnover (3m) 0.48

Beta (1Y) 0.72%

Dividend Yield % 47.43%

PE Ratio (X) 37.83

EXECUTIVE SUMMARY

จากผลการดำเนินงานทางการเงินในไตรมาสที่หนึ่งของปี 2026 ของ Eli Lilly (LLY) หุ้นของบริษัทดูเหมือนจะเป็นทางเลือกที่น่าสนใจสำหรับการลงทุนในอุตสาหกรรมเภสัชภัณฑ์ ผลการดำเนินงานทางการเงินในไตรมาสที่หนึ่งของปี 2026 ของ Eli Lilly (LLY) ทำให้บริษัทอยู่ในกลุ่ม 10% แรกของบริษัทดูแลสุขภาพ โดยเน้นที่การดำเนินงานที่แข็งแกร่งในมูลค่าตามบัญชีต่อหุ้น (BVPS) และส่วนของผู้ถือหุ้นสามัญรวมเมื่อเทียบกับคู่แข่ง การดำเนินงานที่แข็งแกร่งในสองตัวชี้วัดนี้มีความสัมพันธ์เชิงบวกกับหุ้นการดูแลสุขภาพที่มีผลการดำเนินงานดีกว่าคู่แข่งในอุตสาหกรรม

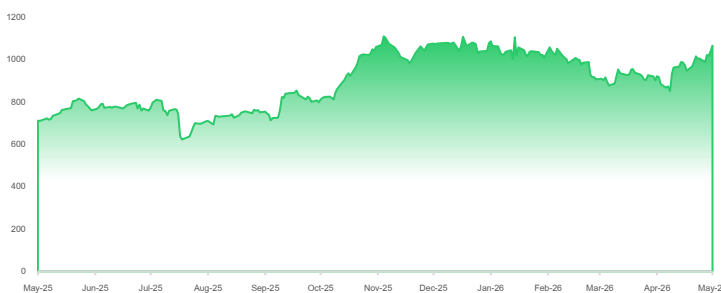
COMPANY PROFILE

Eli Lilly (มูลค่าหลักทรัพย์ตามราคาตลาดโดยประมาณ 949.7B USD) จะให้บริการภายในอุตสาหกรรม เภสัชภัณฑ์ เป็นส่วนใหญ่ บริษัทก่อตั้งขึ้นในปี 1876 และมีสำนักงานใหญ่หลักตั้งอยู่ในสหรัฐอเมริกา

PRICE PERFORMANCE

5D 1M 6M YTD 1Y 2Y 5Y

5.98% 15.57% 0.50% -0.90% 49.46% 34.04% 456.67%



FINANCIAL HIGHLIGHTS

(Unit: M.USD)

Breakdown	1Q26	1Q25	Change YoY	3M26	3M25	Change YoY	Y.2025
Total Assets	116,576.00	89,388.80	30.41%	116,576.00	89,388.80	30.41%	112,476.00
Total Liabilities	85,378.00	73,542.00	16.09%	85,378.00	73,542.00	16.09%	85,941.00
Total Common Equity	31,198.00	15,764.80	97.90%	31,198.00	15,764.80	97.90%	26,535.00
Total Revenues	19,799.00	12,729.00	55.54%	19,799.00	12,729.00	55.54%	65,179.00
Pretax Income	9,713.00	5,215.00	86.25%	9,713.00	5,215.00	86.25%	29,125.00
Net Income	7,396.00	2,759.00	168.07%	7,396.00	2,759.00	168.07%	20,640.00
Net EPS - Basic (THB)	8.27	3.06	170.26%	8.27	3.06	170.26%	23.00
BVPS (THB)	34.92	17.56	98.86%	34.92	17.56	98.86%	29.65

Sector Attractiveness

(Sector performance relative to all sectors)

ปานกลาง

Technical Strength

(Analyzing trends from historical data)

คงส่วนการลงทุน

ESG Score

(ESG rating relative to peers)

แข็งแกร่ง

FUNDAMENTAL ANALYSIS



FINANCIAL SUMMARY

Eli Lilly เปิดผลประกอบการทางการเงินสำหรับไตรมาสที่หนึ่งของปี 2026 เมื่อวันที่ 30/04/2026 จากรายรับที่ 19.8B ดอลลาร์ และรายได้สุทธิที่ 7.4B ดอลลาร์ แสดงให้เห็นว่ารายรับเพิ่มขึ้น 55.5% อย่างชัดเจน รวมไปถึง EPS สูงขึ้นอย่างมากที่ประมาณ 169.9% เทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีที่แล้ว สัญญาณเชิงบวกก็คือบริษัทแสดงให้เห็นว่าบรรทัดรายรับเพิ่มขึ้นติดต่อกันเป็นไตรมาสที่ 12 เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อนหน้า ซึ่งบ่งบอกถึงความมั่นคงและศักยภาพด้านการเติบโตในอนาคตของบริษัท

นอกจากนี้ อัตรากำไร EBITDA แสดงให้เห็นถึงการปรับปรุงจาก 45.29% ในไตรมาสที่สอดคล้องกันของปีที่แล้วเป็น 51.96% เป็นที่น่าสังเกตว่ากระแสเงินสดอิสระสำหรับไตรมาสที่อยู่ที่ 3.01B ดอลลาร์ โดยเพิ่มขึ้นมา 2.85B ดอลลาร์ จากช่วงเวลาเดียวกันของปีที่แล้ว เนื่องจากมีกระแสเงินสดที่ขยับการบริหารของบริษัทซึ่งจ่ายผลตอบแทนแก่ผู้ถือหุ้น 3.9B ดอลลาร์ โดยเป็นเงินปันผล 1.55B ดอลลาร์ และเป็นค่าธรรมเนียมสัญญา 2.36B ดอลลาร์ อัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลสำหรับผู้ถือหุ้นอยู่ที่ประมาณ 0.7% และมีการซื้อขายที่ 37.8x เท่าของกำไรในปัจจุบัน ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ยเทียบกับอุตสาหกรรม (P/E 7.4x).



INCOME STATEMENT

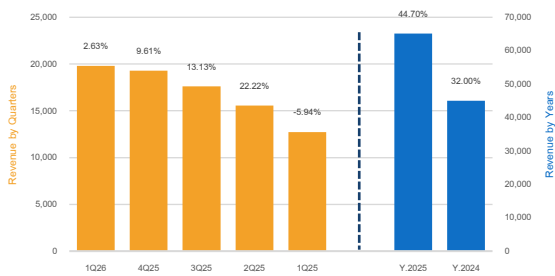
Eli Lilly รายงานรายรับรวมอยู่ที่ 19.8B ดอลลาร์ และรายได้สุทธิเท่ากับ 7.4B ดอลลาร์ ซึ่งทำให้เห็นว่ารายรับรวมเพิ่มขึ้น 55.5% และรายได้สุทธิเพิ่มขึ้น 168.1% เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

ใน Q1 2026 นั้น Eli Lilly รายงานว่าสินทรัพย์รวมเติบโตอย่างโดดเด่น โดยเพิ่มจาก 89.39B ดอลลาร์ เป็น 116.58B ดอลลาร์ (YoY) สินทรัพย์ที่เติบโตขึ้นพร้อมกับผลตอบแทนจากสินทรัพย์ (ROA) ที่เพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัด ROA ปรับตัวขึ้นจากเดิม 15.77% ในไตรมาสเดียวกันของปีก่อนเป็น 21.34% ซึ่งแสดงถึงศักยภาพของบริษัทในการสร้างผลตอบแทนที่แข็งแกร่งขึ้น จากการปรับปรุงนี้ เป็นที่น่าสังเกตว่า ROA ของ Eli Lilly สูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 5.94% ในตอนนี้ ซึ่งบ่งบอกว่าบริษัทกำลังสร้างรายได้จากสินทรัพย์หนึ่งดอลลาร์ที่มากกว่าบริษัทอื่น ๆ สำหรับ ROE สะท้อนการประสบความสำเร็จในการปรับปรุงอย่างชัดเจนในไตรมาส ที่หนึ่ง ของปี 2026, โดย ROE เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจาก 73.28% เป็น 102.49%. การปรับปรุงนี้, ร่วมกับการเพิ่มขึ้นที่ชัดเจนในหนี้สินส่วนกลาง, แสดงถึงการเสริมสร้างฐานะทางการเงินของบริษัทและประสิทธิภาพที่ดีขึ้นในการเปลี่ยนทุนให้กลายเป็นกำไร.

อัตราส่วน P/E ของบริษัทที่ 37.8x สูงกว่าค่าเฉลี่ยของภาคที่ 7.4x ซึ่งบ่งชี้ว่าตลาดคาดหวังการเติบโตที่สูงขึ้นจากบริษัทในอนาคตเมื่อเทียบกับคู่แข่ง สำหรับ Eli Lilly นั้น อัตราส่วน TEV (มูลค่ากิจการทั้งหมด) ต่อรายรับรวมอยู่ที่ 12.46 ซึ่งเกินกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 9.48 ในส่วนของความสามารถในการทำกำไร อัตรากำไรสุทธิที่ 81.9% นั้นเป็นการปรับตัวลดลงจากปีที่แล้ว แต่ก็ยังสูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 69.1% แม้ว่าแนวโน้มของทิศทางจะน่ากังวล แต่อัตรากำไรยังคงบ่งบอกถึงประสิทธิภาพเชิงต้นทุนที่เพิ่มขึ้นในการสร้างรายรับ อัตรากำไร EBITDA เพิ่มขึ้นเป็น 51.96% โดยไม่เพียงสูงกว่าตัวเลขในปีที่แล้วที่ 45.29% แต่ยังคงเกินกว่ามาตรฐานอุตสาหกรรมที่ 26.29% อีกด้วย สำหรับอัตรากำไรสุทธิของ Eli Lilly เพิ่มขึ้นมาอยู่ที่ 37.4% จากเดิม 21.7% ในปีที่แล้ว และเกินกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 16.5%

เพื่อสะท้อนความเคลื่อนไหวเหล่านี้ Eli Lilly ได้ประกาศ EPS ขั้นพื้นฐานอยู่ที่ 8.27 ดอลลาร์ และ EPS ปรับลดอยู่ที่ 8.26 ดอลลาร์ ซึ่งทำให้เห็นภาพรวมประสิทธิภาพผลกำไรของบริษัทในสภาพแวดล้อมของแนวโน้มทางการเงินเหล่านี้

Total Revenue (M.USD) & Growth %



CASH FLOW

ใน Q1 2026 นั้น Eli Lilly ได้รายงานกระแสเงินสดอิสระ (FCF) เป็น 3.01B ดอลลาร์ ซึ่งถือเป็นการเพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัดที่ 1827.6% เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีที่ผ่านมาก กระแสเงินสดจากการดำเนินงานของบริษัทมีมูลค่า 5.33B ดอลลาร์ ซึ่งแสดงถึงการเพิ่มขึ้น 220.1% เมื่อเทียบกับไตรมาสที่สี่ของปีที่แล้ว

กระแสเงินสดจากการลงทุนในไตรมาสปัจจุบันเป็นลบ โดยมีมูลค่า -3.92B ดอลลาร์ ในช่วงเวลาเดียวกัน บริษัทประสบกับกระแสเงินสดจากการจัดหาเงินทุนที่เป็นลบ รวมเป็นจำนวน -3.47B ดอลลาร์ ในปีที่แล้ว Eli Lilly แสดงให้เห็นถึงความมุ่งมั่นอย่างต่อเนื่องต่อผู้ถือหุ้นโดยการลงทุน 5.26B ดอลลาร์ สำหรับการซื้อคืนหุ้น และจ่ายเงิน 5.59B ดอลลาร์ เป็นเงินปันผล กลยุทธ์ซึ่งมีจุดเด่นเป็นอัตราผลตอบแทนจากเงินปันผลที่ 0.7% นี้แสดงให้เห็นการใช้เงินทุนที่มีการวางแผนอย่างดี ซึ่งมุ่งเน้นที่จะเพิ่มมูลค่าของผู้ถือหุ้น มอบผลตอบแทนในทันที และเพิ่มการเติบโตของหุ้นในระยะยาว

ในที่สุด บริษัทพบว่าสถานะเงินสดสุทธิลดลง อยู่ที่เท่ากับ -1.99B ดอลลาร์ ซึ่งชี้ให้เห็นถึงกระแสเงินสดไหลออกในระยะเวลาดังกล่าว โดยจะเป็นผลมาจากการลงทุนเพิ่มมากขึ้น การซื้อคืนหุ้น และการจ่ายปันผล



BALANCE SHEET

ใน Q1 2026 นั้น Eli Lilly แสดงถึงการเติบโตอย่างมีนัยสำคัญของสินทรัพย์รวม โดยเพิ่มจาก 89.39B ดอลลาร์ เป็น 116.58B ดอลลาร์ เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อนหน้า อัตราการหมุนเวียนสินทรัพย์รวมของ Eli Lilly อยู่ที่ 0.69 ซึ่งสูงกว่าค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรมที่ 0.68 อัตรานี้จะสะท้อนถึงความสามารถของบริษัทในการสร้างยอดขายจากสินทรัพย์ของตน แสดงถึงระดับประสิทธิภาพที่สูงกว่าคู่แข่งในอุตสาหกรรมเดียวกัน

ใน Q1 ของปี 2026 หนี้สินรวมของ Eli Lilly และระดับ 85.38B ดอลลาร์ ซึ่งถือเป็นการเพิ่มสูงซึ่งชัดเจนจาก 73.54B ดอลลาร์ (YoY) ซึ่งแสดงให้เห็นว่าหนี้สินของบริษัทเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ นอกจากนี้ อัตราส่วนหนี้สินต่อทุน (D/E) ของบริษัทซึ่งเท่ากับ 139% นั้นยังสูงกว่าค่าเฉลี่ยอุตสาหกรรมที่ 51.5% และบ่งบอกถึงระดับของภาระผูกพันที่สูงกว่าบริษัทในกลุ่มอุตสาหกรรมเดียวกัน ส่วนของผู้ถือหุ้นสามัญรวมของ Eli Lilly เพิ่มขึ้นอย่างเห็นได้ชัดจาก 15.76B ดอลลาร์ เป็น 31.2B ดอลลาร์ เมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีที่ผ่านมาก

อัตราส่วนสภาพคล่องของบริษัทที่ 1.5 บ่งชี้ว่ามีสินทรัพย์เพียงพอที่จะครอบคลุมหนี้สินระยะสั้น อย่างไรก็ตาม อัตราส่วนความคล่องตัวที่ 0.72 แสดงให้เห็นว่าสินทรัพย์สภาพคล่องอาจไม่เพียงพอที่จะตอบสนองภาระผูกพันทันที ด้วยกระแสเงินสดจากการดำเนินงานที่เป็นบวกซึ่งบ่งบอกถึงความสามารถของบริษัทในการสร้างเงินสดจากการ

Net Profit (M.USD) & Gross Margin %



FINANCIAL DATA

Summary View (Annual)

(Unit: M.USD)

Breakdown	3M26	Y.2025	Y.2024	Y.2023	Y.2022
Total Revenues	19,799.00	65,179.00	45,043.00	34,124.10	28,541.40
Pretax Income Excl. Unusual	9,713.00	29,125.00	16,860.00	10,446.90	8,345.40
Total Assets	116,576.00	112,476.00	78,714.90	64,006.30	49,489.80
Total Liabilities	65,378.00	65,941.00	64,443.30	53,142.80	38,714.40
Cash & Cash Equivalents	5,282.00	7,268.00	3,268.40	2,818.60	2,067.00
Total Common Equity	31,198.00	26,535.00	14,192.10	10,771.90	10,649.80
Book Value Per Share	34.92	29.65	15.81	11.98	11.83
Net Change in Cash	-1,986.00	4,000.00	449.00	751.60	-1,751.50
Capital Expenditure	-2,326.00	-7,841.00	-5,058.00	-3,447.80	-1,854.30

Summary View (Quarterly)

(Unit: M.USD)

Breakdown	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Total Revenues	19,799.00	19,292.00	17,600.80	15,557.70
Pretax Income Excl. Unusual	9,713.00	8,893.20	8,206.10	6,816.20
Total Assets	116,576.00	112,476.00	114,935.40	100,922.60
Total Liabilities	65,378.00	65,941.00	91,084.60	82,573.50
Cash & Cash Equivalents	5,282.00	7,268.00	9,791.90	3,376.90
Total Common Equity	31,198.00	26,535.00	23,793.30	18,272.90
Book Value Per Share (BVPS)	34.92	29.65	26.56	20.37
Net Change in Cash	-1,986.00	-2,523.50	6,416.00	282.60
Capital Expenditure	-2,326.00	-2,546.70	-2,087.70	-1,697.10

Income Statement (Annual)

(Unit: M.USD)

Breakdown	3M26	Y.2025	Y.2024	Y.2023	Y.2022
Total Revenues	19,799.00	65,179.00	45,043.00	34,124.10	28,541.40
Gross Profit	16,222.00	54,127.00	36,625.00	27,041.90	21,911.60
Other Operating Expenses	6,444.00	24,431.00	19,585.00	16,716.50	13,631.20
Operating Income	9,778.00	29,696.00	17,040.00	10,325.40	8,280.40
Pretax Income Excl. Unusual	9,713.00	29,125.00	16,860.00	10,446.90	8,345.40
Earnings From Con. Operations	7,396.00	20,640.00	10,590.00	5,240.40	6,244.80
Net Income to Company	7,396.00	20,640.00	10,590.00	5,240.40	6,244.80
Net Income	7,396.00	20,640.00	10,590.00	5,240.40	6,244.80
NI to Common Incl Extra Items	7,396.00	20,640.00	10,590.00	5,240.40	6,244.80
Net EPS - Basic	8.27	23.00	11.71	5.80	6.90
Net EPS - Diluted	8.26	22.95	11.71	5.80	6.90
Payout Ratio	20.93	26.09	44.19	77.65	56.62

Income Statement (Quarterly)

(Unit: M.USD)

Breakdown	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Total Revenues	19,799.00	19,292.00	17,600.80	15,557.70
Gross Profit	16,222.00	15,920.30	14,592.50	13,109.90
Other Operating Expenses	6,444.00	7,259.00	6,092.40	5,983.70
Operating Income	9,778.00	8,661.30	8,500.10	7,126.20
Pretax Income Excl. Unusual	9,713.00	8,893.20	8,206.10	6,816.20
Earnings From Con. Operations	7,396.00	6,637.70	5,582.50	5,660.50
Net Income to Company	7,396.00	6,637.70	5,582.50	5,660.50
Net Income	7,396.00	6,637.70	5,582.50	5,660.50
NI to Common Incl Extra Items	7,396.00	6,637.70	5,582.50	5,660.50
Net EPS - Basic	8.27	7.39	6.22	6.30
Net EPS - Diluted	8.26	7.39	6.21	6.29
Payout Ratio	20.93	20.27	24.10	23.80

Cashflow (Annual)

(Unit: M.USD)

Breakdown	3M26	Y.2025	Y.2024	Y.2023	Y.2022
Depreciation and Amortization	509.00	1,997.00	1,767.00	1,527.30	1,522.50
Cash from Operations	5,333.00	16,813.00	8,818.00	4,240.10	7,585.70
Cash from Investing	-3,916.00	-10,972.00	-8,302.00	-7,152.70	-3,762.90
Total Debt Issued	1,775.00	13,167.00	11,417.00	6,649.90	1,498.00
Total Debt Repaid	-750.00	-5,116.00	-2,518.00	-	-1,560.00
Common Stock Dividends Paid	-1,548.00	-5,384.00	-4,680.00	-4,069.30	-3,535.80
Cash from Financing	-3,470.00	-2,213.00	1,230.00	3,495.60	-5,406.70
Net Change in Cash	-1,986.00	4,000.00	449.00	751.60	-1,751.50

Cashflow (Quarterly)

(Unit: M.USD)

Breakdown	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Depreciation and Amortization	509.00	585.70	470.00	478.50
Cash from Operations	5,333.00	3,224.60	8,835.90	3,086.90
Cash from Investing	-3,916.00	-2,802.20	-2,992.60	-1,834.90
Total Debt Issued	1,775.00	-200,000.00	6,706.20	-
Total Debt Repaid	-750.00	-300,000.00	-4,091.70	624.70
Common Stock Dividends Paid	-1,548.00	-1,345.50	-1,345.20	-1,347.00
Cash from Financing	-3,470.00	-2,878.60	531.00	-1,244.90
Net Change in Cash	-1,986.00	-2,523.50	6,416.00	282.60

Balance Sheet (Annual)

(Unit: M.USD)

Breakdown	3M26	Y.2025	Y.2024	Y.2023	Y.2022
Total Cash & Short Term Inves.	5,282.00	7,268.00	3,433.50	3,041.50	2,442.30
Total Receivables	21,136.00	20,116.00	12,928.60	11,092.80	8,301.80
Total Current Assets	54,835.00	55,629.00	32,739.70	25,727.00	18,034.50
Net Property & Equipment	26,540.00	25,935.00	18,152.50	12,913.60	10,144.00
Total Assets	116,576.00	112,476.00	78,714.90	64,006.30	49,489.80
Total Current Liabilities	36,634.00	35,228.00	26,376.60	27,293.20	17,138.20
Total Liabilities	65,378.00	65,941.00	64,443.30	53,142.80	38,714.40
Total Common Equity	31,198.00	26,535.00	14,192.10	10,771.90	10,649.80
Total Equity	31,198.00	26,535.00	14,271.60	10,863.70	10,775.40
Total Liabilities And Equity	116,576.00	112,476.00	78,714.90	64,006.30	49,489.80
Book Value Per Share	34.92	29.65	15.81	11.98	11.83
Total Debt	43,370.00	43,865.00	34,910.60	26,467.30	17,139.40
Net Debt	37,840.00	36,374.00	30,961.60	22,714.50	14,013.50

Balance Sheet (Quarterly)

(Unit: M.USD)

Breakdown	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Total Cash & Short Term Inves.	5,282.00	7,268.00	9,913.50	3,546.00
Total Receivables	21,136.00	20,116.00	19,131.30	16,421.20
Total Current Assets	54,835.00	55,629.00	62,071.30	49,854.00
Net Property & Equipment	26,540.00	25,935.00	22,316.00	20,529.70
Total Assets	116,576.00	112,476.00	114,935.40	100,922.60
Total Current Liabilities	36,634.00	35,228.00	40,140.90	39,019.90
Total Liabilities	65,378.00	65,941.00	91,084.60	82,573.50
Total Common Equity	31,198.00	26,535.00	23,793.30	18,272.90
Total Equity	31,198.00	26,535.00	23,850.80	18,349.10
Total Liabilities And Equity	116,576.00	112,476.00	114,935.40	100,922.60
Book Value Per Share	34.92	29.65	26.56	20.37
Total Debt	43,370.00	43,865.00	42,577.60	39,981.00
Net Debt	37,840.00	36,374.00	32,344.40	36,014.60

Financial Ratio (Annual)

Breakdown	3M26	Y.2025	Y.2024	Y.2023	Y.2022
Current Ratio (x)	1.50	1.58	1.15	0.94	1.05
ROE (%)	23.71	77.78	74.20	48.24	57.95
ROA (%)	6.34	18.35	13.45	8.19	12.62
D/E Ratio (x)	139.02	165.31	243.77	243.61	151.95
Total Assets Turnover (x)	0.17	0.58	0.57	0.53	0.58
Gross Profit Margin (%)	81.93	83.04	81.31	79.25	76.77
EBITDA Margin (%)	51.96	48.62	41.75	36.09	35.65
Net Profit Margin (%)	37.36	31.67	23.51	15.36	21.88

Financial Ratio (Quarterly)

Breakdown	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25
Current Ratio (x)	1.50	1.58	1.55	1.28
ROE (%)	23.71	25.01	23.41	30.85
ROA (%)	6.34	5.90	4.88	5.61
D/E Ratio (x)	139.02	165.31	178.52	217.89
Total Assets Turnover (x)	0.17	0.17	0.15	0.15
Gross Profit Margin (%)	81.93	82.52	82.91	84.27
EBITDA Margin (%)	51.96	47.93	50.96	48.88
Net Profit Margin (%)	37.36	34.41	31.72	36.38

ESG ANALYSIS

Eli Lilly มีผลการดำเนินงานในมิติด้านสิ่งแวดล้อมและสังคมดีกว่าคู่แข่งหลาย รายในอุตสาหกรรม เกษียณกันที่ อย่างไรก็ตามได้จัด ในขณะที่จะเน้นด้านธรรมาภิบาลอยู่ในระดับที่เทียบเท่ากับคู่แข่ง นักลงทุนและผู้มีส่วนได้ส่วนเสียสามารถตระหนักถึงผลการดำเนินงานที่เหนือกว่าของบริษัทในด้านสิ่งแวดล้อมและสังคม ในขณะที่รับทราบว่าเป็นแนวทางปฏิบัติด้านธรรมาภิบาลของบริษัทที่มีความสอดคล้องกับค่าเฉลี่ยของอุตสาหกรรม เมื่อมองในด้าน ESG พบว่าอุตสาหกรรม เกษียณกันที่ ยังตามหลังอยู่เมื่อเทียบกับคะแนนของอุตสาหกรรมอื่นๆ

สิ่งแวดล้อม: สำหรับด้านสิ่งแวดล้อมนั้น Eli Lilly แตกต่างจากบริษัทอื่นในอุตสาหกรรม กล่าวคือสามารถทำได้ดีในแง่ของ น้ำ และการปล่อยมลพิษ ความพยายามด้านสิ่งแวดล้อมอันโดดเด่นนี้เน้นย้ำถึงความสามารถในการลดความเสี่ยงและกลยุทธ์ของบริษัท ซึ่งมีโอกาสสร้างความสนใจของผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทางการเงินได้

สังคม: เมื่อมองในด้านสังคม Eli Lilly แสดงให้เห็นถึงความพยายามที่ชัดเจนภายในกลุ่มอุตสาหกรรม โดยเฉพาะอย่างยิ่งในแง่ของ การจัดการภาวะต้นทุ และการจ้างและรักษาบุคลากรที่มีความสามารถไว้ การมุ่งเน้นเรื่องดังกล่าวช่วยส่งเสริมวัฒนธรรมการไม่แบ่งแยกและการมีความรับผิดชอบ ซึ่งจะยกระดับทั้งในด้านนวัตกรรมและประสิทธิภาพการทำงาน ความพยายามเหล่านี้ส่งผลในเชิงบวกต่อมูลค่าแบรนด์ของบริษัท ซึ่งเป็นปัจจัยที่มีน้ำหนักในการประเมินมูลค่าตลาด และที่ผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทางการเงินให้ความสำคัญ

ธรรมาภิบาล: ในแง่ธรรมาภิบาลนั้น Eli Lilly มุ่งความพยายามไปที่ บรรษัทภิบาล ทำให้เป็นตัวชี้วัดที่ประสบความสำเร็จสูงสุด แต่บริษัทกลับให้ความสำคัญในเรื่อง การจัดการความเสี่ยงและภาวะวิกฤติ น้อยกว่า การจัดการด้านกฎหมายและระเบียบในเชิงรุกทำให้บริษัทมีความเสี่ยงต่ำลงได้และส่งเสริมความสามารถในการแข่งขันอย่างต่อเนื่อง กลยุทธ์นี้สร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้มีส่วนได้ส่วนเสียและส่งเสริมความมั่นคงทางธุรกิจที่ยั่งยืน

จุดอ่อน: ในบรรดาตัวชี้วัดด้าน ESG ที่หลากหลายของบริษัทนั้น ความสัมพันธ์กับลูกค้า และการจัดการความเสี่ยงและภาวะวิกฤติ อยู่ในอันดับต่ำสุด การมุ่งเน้นเฉพาะเรื่องเหล่านี้ช่วยให้บริษัทสามารถปรับปรุงสถานะโดยรวมให้ดีขึ้น ในขณะที่ยังคงรักษาความไว้วางใจของผู้มีส่วนได้ส่วนเสียปัจจุบัน นอกจากนี้แล้ว การพยายามทุ่มเทในเรื่องเหล่านี้สามารถวางรากฐานสำหรับการริเริ่มในอนาคตที่มุ่งหมายเพื่อสนับสนุนความยั่งยืนของธุรกิจในระยะยาว

ข้อขัดแย้งล่าสุด: ณ ปัจจุบันนี้ บริษัทไม่ได้เกี่ยวข้องกับความขัดแย้งหรือเหตุการณ์ใดๆ ที่เป็นประเด็น

สาธารณะ ดังนั้น เหตุการณ์ดังกล่าวจึงไม่มีผลกระทบต่อคะแนน ESG โดยรวมของบริษัท

ความโปร่งใสของข้อมูล: ในด้านการเปิดเผยข้อมูลนั้น ผลการดำเนินงานของ Eli Lilly อยู่ในระดับปานกลาง เมื่อเทียบกับคู่แข่งในอุตสาหกรรม โดยมีการเปิดเผยที่จำเป็น 78% และการเปิดเผยเพิ่มเติม 58%

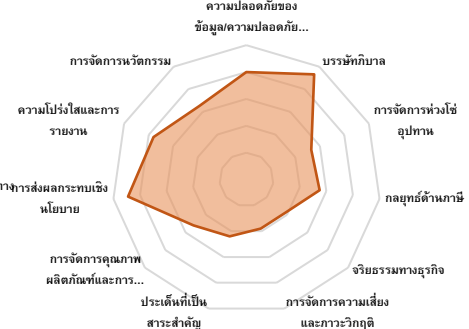
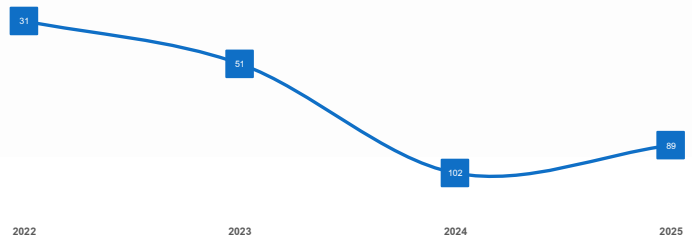
ESG RATING BREAKDOWN

Environment = 77 (แข็งแกร่ง)

Social = 57 (แข็งแกร่ง)

Governance = 61 (คงที่ส่วนการลงทุน)

ESG Rank Development



Disclaimer

Thai

เอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยใช้ระบบปัญญาประดิษฐ์ ("AI") ของ Bridgewise Analytics Ltd. เพื่อเป็นเครื่องมือในการประมวลผลข้อมูลจากแหล่งข้อมูลสาธารณะที่เชื่อถือได้ และได้ผ่านการทบทวนความถูกต้องเบื้องต้นโดยบริษัทหลักทรัพย์ เพื่อธุรกิจหลักทรัพย์ จำกัด (มหาชน) ("TSFC") ทั้งนี้ เนื้อหาและข้อมูลที่ปรากฏในรายงานฉบับนี้จัดทำขึ้นเพื่อวัตถุประสงค์ในการให้ข้อมูลทั่วไปเท่านั้น มิได้มีเจตนาเพื่อเป็นการเสนอแนะ ให้คำปรึกษา หรือโน้มน้าวให้ซื้อหรือขายหลักทรัพย์ หรือเป็นการให้บริการเกี่ยวกับการลงทุนแต่อย่างใด

ข้อมูลดังกล่าวจัดทำขึ้นบนพื้นฐานของข้อมูลสาธารณะ ณ ช่วงเวลาที่จัดทำเท่านั้น และอาจเปลี่ยนแปลงได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ข้อมูลทั้งหมดได้รับการจัดทำจากแหล่งข้อมูลที่เชื่อว่าหรือควรเชื่อว่าจะมีความน่าเชื่อถือและถูกต้อง อย่างไรก็ตาม ผู้ใช้งานไม่ควรใช้ข้อมูลนี้เป็นพื้นฐานเพียงแหล่งเดียวในการตัดสินใจลงทุน และควรใช้ดุลยพินิจของตนเอง ร่วมกับการศึกษาข้อมูลจากหลายแหล่ง และหรือปรึกษาที่ปรึกษาทางการเงินที่มีคุณวุฒิก่อนดำเนินการใด ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการลงทุน

แม้ TSFC จะใช้ความระมัดระวังตามสมควรในการตรวจทานข้อมูล แต่ไม่อาจรับรองความถูกต้อง ความครบถ้วน ความเป็นปัจจุบัน หรือความน่าเชื่อถือของข้อมูลทั้งหมดได้ เนื่องจากข้อมูลบางส่วนอาจมีการประมวลผลโดยระบบ AI และได้มาจากแหล่งข้อมูลภายนอกซึ่ง TSFC ไม่ได้ควบคุมหรือรับรอง TSFC มีอาจรับผิดชอบต่อข้อผิดพลาด ความคลาดเคลื่อน การตีความผิด หรือการเปลี่ยนแปลงของข้อมูลที่เกิดขึ้นภายหลัง และไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายหรือความสูญเสียใด ๆ อันอาจเกิดขึ้นจากการใช้ข้อมูลหรือการพึ่งพาข้อมูลดังกล่าวไม่ว่าโดยทางตรงหรือทางอ้อม

ระบบ AI อาจมีข้อจำกัดด้านความครบถ้วน ความแม่นยำ และความชัดเจนในการประมวลผลและตีความข้อมูล ซึ่งอาจทำให้เกิดความคลาดเคลื่อนหรือข้อผิดพลาดได้โดยไม่เจตนา

ข้อมูลบางส่วนที่ใช้ในการวิเคราะห์อาจเป็นข้อมูลที่จัดทำหรือเผยแพร่โดยบุคคลภายนอก TSFC มิได้เป็นเจ้าของหรือควบคุมข้อมูลต้นทาง และไม่รับประกันสิทธิในทรัพย์สินทางปัญญาของข้อมูลดังกล่าว รวมถึงความถูกต้องหรือความครบถ้วนของข้อมูลเหล่านั้น

TSFC สงวนสิทธิ์ไม่รับผิดชอบต่อความเสียหาย การเรียกร้อง หรือความเสียหายใด ๆ ที่เกิดจากการใช้หรือการพึ่งพาข้อมูลในเอกสารฉบับนี้ เว้นแต่เกิดจากการกระทำโดยทุจริตหรือความประมาทเลินเล่ออย่างร้ายแรงของ TSFC ทั้งนี้ ผู้ใช้งานรับทราบและตกลงว่ากระทำการใด ๆ ภายหลังการอ่านหรือใช้ข้อมูลในเอกสารนี้เป็นไปตามดุลยพินิจและความรับผิดชอบของผู้ใช้งานเองโดยสมบูรณ์

เอกสารฉบับนี้มิใช่เอกสารที่ได้รับอนุญาตหรือผ่านการพิจารณาจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ("ก.ล.ด.บ.") และไม่มีการผูกพันให้ TSFC ต้องยื่นเพื่อขออนุมัติแต่อย่างใด ทั้งนี้ TSFC จะไม่รับผิดชอบต่อเนื้อหาที่ปรากฏในเอกสารซึ่งจัดทำโดยระบบ AI

English

This document has been prepared using the Artificial Intelligence ("AI") system developed by Bridgewise Analytics Ltd. as a tool to process information from publicly available and reliable sources. The content and information presented in this report have been preliminarily reviewed by TSFC Securities Public Company Limited ("TSFC"). This report is intended solely for general informational purposes and is not intended to constitute investment advice, recommendations, solicitation, or an offer to buy or sell any securities, nor to provide any form of investment service whatsoever.

The information contained herein is based on publicly available data at the time of preparation and is subject to change without prior notice. All information has been compiled from sources believed, or reasonably believed, to be reliable and accurate. However, users should not rely solely on this information for investment decisions and should exercise their own judgment, conduct further research from multiple sources, and/or consult with a qualified licensed financial advisor before undertaking any investment-related actions.

Although TSFC has exercised reasonable care in reviewing the information, TSFC cannot guarantee the accuracy, completeness, timeliness, or reliability of the information as certain data may have been processed through AI systems or derived from external sources that TSFC does not control or verify. TSFC shall not be responsible for any errors, inaccuracies, misinterpretations, or subsequent changes to such information, nor for any loss or damage arising directly or indirectly

The AI system may have inherent limitations relating to completeness, accuracy, and clarity in processing and interpreting data, which may result in unintentional errors or inaccuracies.

Some information used in this document may be prepared or published by third parties. TSFC does not own or control the original data sources and makes no warranties regarding the intellectual property rights, accuracy, or completeness of such information.

TSFC shall not be liable for any losses, claims, or damages arising from the use of or reliance on this document, except in cases of fraud or gross negligence by TSFC. Users acknowledge and agree that any actions taken based on this document are made at their own discretion and responsibility.

This document has not been reviewed or approved by the Securities and Exchange Commission of Thailand ("SEC") and TSFC has no obligation to submit it for approval. TSFC assumes no responsibility for content generated by or derived from the AI system contained herein.